**48 nguyên tắc chủ chốt của quyền lực< Bản Tóm Tắt sâu Chuỗi)**

*Đã bao giờ bạn nghe ai đó nói rằng, cuộc đời là một trò chơi quyền lực chưa? Trong trò chơi đó, mọi người đều tìm cách để nâng cao sức mạnh, nâng cao quyền lực của mình. Vậy làm thế nào để có thể trở thành bậc thầy trong trò chơi quyền lực? Thời xưa có binh pháp Tôn Tử với 36 kế, thời nay cũng có 48 nguyên tắc quyền lực của Robert Greene.*

**1. Không bao giờ được tỏa sáng hơn ông chủ của mình (NEVER OUTSHINE THE MASTER)**
Bài học về điều này trong lịch sử rất nhiều. Và kết quả của “công cao lấn chủ” đều rất bi thảm. Vì khi con người có được một thứ càng quý giá, thì nỗi lo sợ mất nó càng lớn. Họ luôn cảm thấy không an toàn và cảnh giác với bất cứ điều gì.
 *Một số lời khuyên:*

- Luôn tỏ ra rằng ý tưởng thành công đều bắt nguồn từ ông chủ.
- Nếu bạn thực sự thông minh hơn ông chủ, hãy hành động như không phải vậy.
- Không nên khoe khoang về những gì bạn có trước mặt ông chủ bạn.

**2. Không nên đặt quá nhiều niềm tin vào bạn bè, hãy học cách làm thế nào để dùng kẻ thù (NEVER PUT TOO MUCH TRUST IN FRIENDS, LEARN HOW TO USE ENEMIES)**
Chắc bạn cũng biết câu chuyện: tin bạn mất … người yêu. Khi chúng ta đặt quá nhiều niềm tin tình cảm với ai đó, sự phán đoán và nhận xét khách quan về người đó cũng mất đi.Còn khi bạn ghét ai đó, bạn sẽ chỉ nhìn thấy khuyết điểm, mà không thấy được ưu điểm của họ. Bài học ở đây là hãy giữ thái độ khách quan, công bằng khi đưa bất cứ đánh giá hay quyết định nào.

*Một số lời khuyên:*

- Sự tha thứ của bạn với kẻ thù sẽ đem lại lòng biết ơn lớn hơn đối với bạn của bạn.
- Khả năng quan trọng hơn những cảm giác thân thiện.
- Bạn tiêu diệt kẻ thù bằng cách kết bạn với anh ta.
- Có kẻ thù theo gót, bạn sẽ luôn giữ được sự sắc sảo và tập trung.

**3. Che giấu ý định của bạn (CONCEAL YOUR INTENTIONS)**
Trong binh pháp Tôn Tử có kế “giương đông kích tây”, kế này còn cao hơn nguyên tắc 3 một bậc. Không chỉ che giấu chủ ý, mà còn khiến kẻ thù bị nhầm lẫn, bất ngờ. Hiệu quả sẽ nâng thêm một bậc.

*Một số lời khuyên:*

- Tung hỏa mù.
- Giương đông kích tây.
- Có sự pha trộn thật giả để giảm sự nghi ngờ.

 **4. Luôn nói ít hơn cần thiết (ALWAYS SAY LESS THAN NECESSARY)**
Chắc các bạn đã nghe câu: “Lời nói là bạc - Im lặng là vàng” hay câu “hãy uốn lưỡi 3 lần trước khi định nói điều gì”. Chúng ta giao tiếp với nhau qua ngôn từ, lời nói. Vì vậy, mỗi lời nói cần có sự cân nhắc kĩ lưỡng để khi nói ra không phải hối hận.
 *Một số lời khuyên:*

- Nói ít sẽ giúp bạn tránh được những lời nói ngu ngốc, thậm chí nguy hiểm.
- Một lời nói ra, khó mà rút lại.
- Giữ im lặng có thể khiến người khác tiết lộ nhiều hơn về họ.

**5. Nhiều điều phụ thuộc vào danh tiếng, vì vậy hãy bảo vệ nó trong suốt cuộc đời bạn (SO MUCH DEPENDS ON REPUTATION – GUARD IT WITH YOUR LIFE)**
Ở đây mình có thể dẫn chứng bằng câu chuyện “Cậu bé chăn cừu”. Những lời nói dối của cậu đã làm mất đi niềm tin của mọi người, và khi cậu nói thật, không còn ai tin cậu nữa.

*Một số lời khuyên:*

- Một danh tiếng vững chắc sẽ giúp bạn thuận lợi hơn mà không tốn nhiều công sức.
- Không bao giờ tuyệt vọng khi đấu tranh bảo vệ danh tiếng của mình trước sự vu khống của người khác.
- Tấn công danh tiếng của người khác giống như con dao hai lưỡi vậy. Nếu bạn lạm dụng và đi quá xa, bạn sẽ là người chịu tổn hại.

**6. Tranh thủ sự chú ý bằng mọi giá (COURT ATTENTION AT ALL COST)**
Chúng ta có thể tự trả lời được câu hỏi, tại sao lại nhiều tổ chức, nhiều cá nhân làm từ thiện thế, tại sao lại có nhiều vụ xì căng đan vậy. Tranh thủ sự chú ý bằng mọi giá, là điều mà marketing mong đạt được. Và với tình hình trước mắt, LET cũng cần tận dụng nguyên tắc này.

*Một số lời khuyên:*

- Hãy đứng trước ngọn nến, và để mọi người nhìn thấy bóng bạn trên tường.

**7. Hãy để người khác thực hiện công việc cho bạn, nhưng hãy luôn là người nhận thành quả (GET OTHERS TO DO THE WORK FOR YOU, BUT ALWAYS TAKE THE CREDIT)**
Điều này nghe có vẻ tàn nhẫn, nhưng đó là điều mà cuộc sống đang diễn ra. Chúng ta thực sự không nhận được đúng thành quả mà mình đáng được nhận.

*Một số lời khuyên:*

- Hãy đứng trên vai người khổng lồ. Để hoàn thành công việc hãy áp dụng tất cả thành tựu mà loài người đã có.
- Tiết kiệm sức lực và năng lượng bằng cách thuê người làm việc giúp mình.
- Bạn chỉ có thể khai thác khả năng của người khác, khi vị trí của bạn là không thể lay chuyển.

 **8. Thu hút người khác đến với bạn – sử dụng mồi nhử nếu cần (MAKE OTHER PEOPLE COME TO YOU – USE BAIT IF NECESSARY)**
Mỹ là đất nước áp dụng nguyên tắc này từ khá sớm, điều đó đã góp phần tạo lên vị trí của Mỹ hiện tại.

*Một số lời khuyên:*
- Đối với những người giỏi, cần tìm mọi cách thu hút và giữ chân họ.
- Hãy giữ thế chủ động, nhưng để mọi người đến với bạn nghĩ rằng họ đang nắm quyền chủ động.
- Giữ bình tĩnh trong mọi tình huống.

**9. Chiến thắng qua hành động của bạn, chứ đừng dùng lý lẽ (WIN THROUGH YOUR ACTIONS, NEVER THROUGH ARGUMENT)**
Dù bạn có hàng trăm nghìn lý lẽ, song nếu bạn không có hành động thích hợp thì bạn sẽ không bao giờ có được thành công.

*Một số lời khuyên:*

- Hãy chứng minh, đừng giải thích.
- Học cách chứng minh sự đúng đắn của bạn một cách gián tiếp.
- Chọn lựa thời cơ phù hợp.
- Không ai có thể chối cãi một bằng chứng xác đáng.
- Nếu thời gian có thể dạy người khác điều bạn cố gắng nói, hãy để thời gian làm điều đó.

**10. Tránh khỏi những điều bất hạnh và không may mắn (INFECTION: AVOID THE UNHAPPY AND THE UNLUCKY)**
Bạn có nghĩ rằng khi gần người bất hạnh thì bạn cũng sẽ gặp bất hạnh, gần người thiếu may mắn thì bạn cũng sẽ luôn gặp rủi ro?

Bạn không phải là người duy tâm, song những yếu tố trên vẫn gây cảm giác e ngại cho bạn. Vì vậy tốt hơn hết, bạn nên giữ khoảng cách và hãy hướng tới những điều hạnh phúc và may mắn.
 *Một số lời khuyên:*

- Trong trò chơi quyền lực, những người kết nối với bạn giữ vai trò quan trọng vì vậy hãy tạo những kết nối thích hợp.
- Hướng tới sự thịnh vượng và vui vẻ.
- Suy nghĩ tích cực.

**11. Học cách giữ mọi người phụ thuộc vào bạn (LEARN TO KEEP PEOPLE DEPENDENT ON YOU)**
Để có thể điều khiển được người khác trước hết cần khiến họ phụ thuộc vào bạn. Vậy mối liên hệ đấy xây dựng trên những cơ sở nào là vững chắc nhất? Đó chính là tình yêu và sự sợ hãi.

*Một vài lời khuyên:*

- Hãy khiến sự nghiệp của người khác phụ thuộc vào bạn.
- Sử dụng bí mật của người khác, hay những thông tin họ không muốn công khai để tạo sự ràng buộc. (cái này nghe giống tống tiền quá)

**12. Sử dụng sự trung thực và rộng lượng khéo léo để giải tỏa sự phòng bị từ nạn nhân của bạn (USE SELECTIVE HONESTY AND GENEROSITY TO DISARM YOUR VICTIM)**
Đây là bài học khi tấn công các nàng, nếu bạn không muốn bị loại ngay từ vòng gửi xe, hãy vào vai diễn thật hoàn hảo. Khi đã qua được lớp vệ sĩ vây quanh nàng, cầm được tay nàng, thì lúc đó … hãy thực hiện nguyên tắc 11 ngay. (trò này có vẻ hơi bị đêủ giả, nhê???̉ )

*Một số lời khuyên:*

- Điều quan trọng nhất đó là bạn cần bỏ vốn, cho đi trước khi nhận lại.

**13. Khi cầu xin sự giúp đỡ của người khác, hãy dựa vào những điều họ thích thú, đừng dựa vào lòng tốt hay lòng biết ơn của họ (WHEN ASKING FOR HELP, APPEAL TO PEOPLE’S SELF-INTEREST, NEVER TO THEIR MERCY OR GRATITUDE)**
Điều này cũng giống như khi muốn ai đó đầu tư cho bạn, cách tốt nhất đó là cho họ thấy tiềm năng của bạn. Lợi nhuận là thứ mà họ quan tâm, sự đầu tư là điều bạn cần. Sự giúp đỡ chỉ có thể bền vững trên sự hợp tác.

*Một số lời khuyên:*

- Cần tìm hiểu động lực của đối tác.
- Suy nghĩ đứng trên phương diện của đối tác, tìm cách khiến họ thấy được lợi thế khi hợp tác.

**14. Tỏ ra là một người bạn, hành động như một gián điệp (POSE AS A FRIEND, WORK AS A SPY)**
Nếu bạn là người hay tâm sự với bạn thân của mình, hãy cẩn thận với điều đó. Nếu muốn tâm sự với ai đó hãy tâm sự với một người không biết bạn là ai hoặc ít liên quan tới lĩnh vực của bạn. Sự cẩn trọng sẽ không bao giờ thừa.
 *Một số lời khuyên:*

- Sử dụng “Mỹ nhân kế”.
- Sử dụng thông tin giả để thăm dò đối phương, từ đó xây dựng kế hoạch chu toàn.

**15. Đẩy lùi kẻ thù của bạn hoàn toàn (CRUSH YOUR ENEMY TOTALLY)**
Thời xưa có câu “diệt cỏ tận gốc” cũng có ý nghĩa tương tự. Sự chủ quan coi thường địch thủ, dù họ đã yếu thế là một điều có thể khiến bạn hối hận. Những câu truyện như: Dự Nhượng - Tráng sĩ nuốt than báo thù cho tri kỷ.
Câu Tiễn - Vua mà phải nếm phân kẻ thù là bài học nổi tiếng trong lịch sử.

*Một số lời khuyên:*

- Khoan dung với kẻ thù là độc ác với chính mình.
- Không để cho kẻ thù của bạn có sự lựa chọn nào cả.
- Đôi khi kẻ thù tự tiêu diệt lẫn nhau.

**16. Sử dụng khéo léo sự vắng mặt để tăng thêm sự kính trọng và danh giá (USE ABSENCE TO INCREASE RESPECT AND HONOR)**
Đây là kế “lùi một bước để tiến hai bước”. Bạn nghĩ sao khi một ca sĩ hay một cầu thủ giải nghệ trên đỉnh vinh quang của sự nghiệp. Sự nổi tiếng cùng danh vọng của họ sẽ được tăng rất cao. Họ trở thành sự mong đợi , rào đón của mọi người, tổ chức. Để xem vị trí của bạn trong tổ chức, hãy đi đâu đó một thời gian, và xem phản ứng của mọi người. Có lẽ mình cũng thử áp dụng điều này, về quê chăn vịt một thời gian xem có ai mong ngóng không…
 *Một số lời khuyên:*

- Biết cách tăng giá trị của mình, sẽ làm tăng sự quý trọng từ mọi người xung quanh.
- Nhận những công việc đặc biệt, giải quyết nó một cách đặc biệt và nhận phần thưởng một cách đặc biệt.

**17. Giữ đối phương trong nỗi lo sợ lơ lửng: duy trì không khí bất ngờ, không thể dự đoán trước được (KEEP OTHERS IN SUSPENDED TERROR: CULTIVATE AN AIR OF UNPREDICTABILITY)**
Đòn tâm lí được áp dụng rất phổ biến trong trò chơi quyền lực. Đòn tâm lí được tăng thêm sức mạnh bằng những điều bất ngờ khó dự đoán trước. Hãy để đối thủ của bạn sống trong những câu hỏi: tại sao hắn làm vậy? Có cạm bẫy gì? Làm sao để đối phó? Họ sẽ liên tục tự tra tấn mình bằng những câu hỏi đau đầu như vậy và không còn tỉnh táo tập trung vào vấn đề chính, và càng trở lên rối loạn hơn khi lại đoán trật lất.

*Một số lời khuyên:*

- Giữ thân bạn cách xa đối phương, nhưng con mắt bạn luôn dán vào họ.
- Không bao giờ được hài lòng với bất cứ một cách nào, hãy nghĩ ra cách mới, sự ngạc nhiên mới.

**18. Đừng bao giờ xây dựng pháo đài để tự bảo vệ mình – Cô lập tạo lên nguy hiểm (DO NOT BUILD FORTRESSES TO PROTECT YOURSELF – ISOLATION IS DANGEROUS)**
Nếu bạn đang xa lánh mọi người xung quanh, trong tổ chức, thì đó là cách mà bạn đang tự chặt bớt những sợi rễ sống của mình. Bức tường ngăn cản sự giao tiếp của bạn với thế giới chỉ có thể phá bỏ bởi chính bạn, và hãy làm điều đó ngay.

*Một số lời khuyên:*

- Pháo đài bảo vệ bạn có thể trở thành nhà tù giam cầm bạn.

**19. Biết mình đang đối phó với ai – đừng xúc phạm nhầm người (KNOW WHO YOU’RE DEALING WITH – DO NOT OFFEND THE WRONG PERSON)**
Nguyên tắc này tương tự câu nói: “biết người biết ta trăm trận trăm thắng”. Trong cuộc sống, trước khi đặt bất cứ mục tiêu nào, trước hết hãy nghĩ xem vị trí hiện tại của mình ở đâu, và thế giới xung quanh đang phát triển thế nào. Khi đã thực sự nhận thức đúng đắn, bạn đã cầm chắc trong tay một nửa chiến thắng, nửa còn lại là nỗ lực thực hiện của bạn.

*Một số lời khuyên:*

- Đừng bao giờ nhìn mặt mà bắt hình dong.

**20. Đừng giao phó hoàn toàn cho bất cứ ai (DO NOT COMMIT TO ANYONE)**
Để có thể tồn tại trong trò chơi quyền lực bạn cần tính toán cho mình nhiều nước cờ, tạo cho mình nhiều sự lựa chọn. Từ đó chọn con đường đi tốt nhất cho mình.

*Một số lời khuyên:*

- Đừng bao giờ : “Được ăn cả ngã về không”.
- Không bao giờ tin tưởng hoàn toàn vào ai ngoài chính mình.
- Hãy để cuộc đời bạn nằm trong sự kiểm soát của bạn.

**21. Hãy chơi trò ngu ngốc với những kẻ ngu ngốc (PLAY A SUCKER TO CATCH A SUCKER – SEEM DUMBER THAN YOUR MARK)**

Một số lời khuyên:

- Tỏ ra ngu ngốc sẽ khiến đối phương chủ quan.
- Sự chủ quan sẽ tạo nên kẽ hở và cơ hội tấn công cho bạn.
- Hãy nhớ câu : khéo quá hóa vụng.

**22. Sử dụng chiến thuật đầu hàng: chuyển điểm yếu thành sức mạnh (USE THE SURRENDER TACTIC: TRANSFORM WEAKNESS INTO POWER)**
 *Một số lời khuyên:*

- Nếu chiến thắng khiến kẻ thù mù quáng thì hãy cho họ chiến thắng.
- Không nên lấy cứng chọi cứng.
- Đầu hàng sẽ cho bạn thời gian để lên kế hoạch tiếp theo, và che giấu mục đích của mình.

**23. Tập trung sức mạnh của bạn (CONCENTRATE YOUR FORCES)**
Đoàn kết, tập trung được toàn bộ sức mạnh có thể chiến thắng bất cứ lực lượng nào đó là điều mà nhân dân ta đã áp dụng hoàn hảo trong các cuộc kháng chiến chống giặc ngoại xâm.

*Một số lời khuyên:*

- Một cây làm chẳng lên non, Ba cây chụm lại lên hòn núi cao.
- Luôn làm việc một cách nghiêm túc, tập trung để đạt được hiệu quả cao.
- Tìm cách gắn bó, tạo mối liên hệ bền chặt giữa các thành viên trong nhóm.

**24. Làm người cận thần hoàn hảo (PLAY THE PERFECT COURTIER)**
- Tránh phô trương, nói ít về bản thân.
- Tỏ ra lãnh đạm. Hoàn thành các công việc tỏ ra một cách dễ dàng không tốn nhiều công sức.
- Sàng lọc phong cách và ngôn ngữ của bạn cho phù hợp với những người xung quanh.
- Không bao giờ ngạc nhiên với những tin xấu, bất ngờ.

**25. Luôn tái tạo lại chính mình (RE-CREATE YOURSELF)**
Không ngừng thay đổi bộ mặt của mình sẽ tạo ra được sự chú ý cần thiết xung quanh. Sự bất ngờ và kì lạ sẽ đem lại tiếng tăm cho bạn.

 **26. Giữ đôi tay của bạn sạch sẽ (KEEP YOUR HANDS CLEAN)**
 **27. Sử dụng những điều người khác cần phải tin tưởng, để khiến họ đi theo giống như đi theo tín ngưỡng (PLAY ON PEOPLE’S NEED TO BELIEVE TO CREATE A CULT-LIKE FOLLOWING)**

- Giữ sự đơn giản, giữ sự mơ hồ.
- Giữ sự sáng suốt, hành động như một nhà tiên tri.
- Mượn các hình thức tổ chức tôn giáo để cơ cấu các nhóm. Tạo nghi thức. Sử dụng tên và cấp bậc, chức danh.

 **28. Hành động với lòng dũng cảm, táo bạo (ENTER ACTION WITH BOLDNESS)**

- Sư tử bao vây những con mồi do dự.
- Sự dũng cảm táo bạo có khả năng lan truyền với đồng đội và tạo sự khiếp sợ cho kẻ thù.
- Dũng cảm chứ không phải hữu dũng vô mưu.
 **29. Lên kế hoạch cho tất cả các con đường dẫn tới đích (PLAN ALL THE WAY TO THE END)**

- Đưa vào kế hoạch tất cả những trở ngại có thể và hoàn cảnh nào có thể ngăn cản bạn đạt được mục tiêu, kế hoạch như thế nào giúp bạn vượt qua chúng.
- Chuẩn bị thay thế và mở rộng một cách thích hợp các tuyến đường mới đến mục tiêu của bạn.
 **30. Làm thành tích bạn đạt được có vẻ dễ dàng, không tốn sức lực (MAKE YOUR ACCOMPLISHMENTS SEEM EFFORTLESS)**
Điều này sẽ làm tăng giá trị của bạn trong con mắt của người khác.

*Một số lời khuyên:*

- Đừng bao giờ nói về công việc của bạn cho tới khi nó kết thúc.
- Tận dụng, chia sẻ công việc để tạo hiệu quả cao nhất.

**31. Điều khiển thế trận: Hãy khiến mọi người chơi với những lá bài mà bạn muốn (CONTROL THE OPTIONS: GET OTHERS TO PLAY WITH THE CARDS YOU DEAL)**
- Cho mọi người những lựa chọn để họ có cảm giác rằng mình đang giành quyền điều khiển.
- Hãy biện hộ cho điều ngược lại để họ chọn lựa con đường mà bạn muốn.
- Thay đổi cục diện để trận đấu chỉ còn lại những lựa chọn mà bạn muốn.
 **32. Trò chơi dựa trên ảo tưởng của mọi người (PLAY TO PEOPLE’S FANTASIES)**

- Con người cần sự mộng tưởng để thoát khỏi sự nhàm chán buồn tẻ của cuộc sống hằng ngày.
- Hứa hẹn sự sung túc giàu có có thể đạt được trong chốc lát.
 **33. Khám phá điểm yếu của mỗi người (DISCOVER EACH MAN’S THUMBSCREW)**
 **34. Hãy hành động như một vị vua để được đối xử như vậy (BE ROYAL IN YOUR OWN FASHION: ACT LIKE A KING TO BE TREATED LIKE ONE)**
 **35. Bậc thầy về nghệ thuật thời gian (MASTER THE ART OF TIMING)**

- Không bao giờ được tỏ ra vội vã điều này sẽ khiến bạn mất đi sự đều khiển.
- Tập lùi lại và kiên nhẫn. Hành động khi đúng thời điểm.
- Dự đoán tương lai.
- Cảm nhận được cơn gió đang thổi nhưng không nhất thiết phải hòa mình vào cơn gió ấy.
 **36. Nếu người khác khinh miệt những điều bạn không hề có thì bỏ qua họ chính là sự trả thù tốt nhất (DISDAIN THINGS YOU CANNOT HAVE: IGNORING THEM IS THE BEST REVENGE)**

- Sự quan tâm của bạn dành cho kẻ thù nhiều bao nhiêu sẽ giúp cho kẻ thù của bạn mạnh hơn bấy nhiêu.
- Hãy nhớ rằng chính bạn tự làm mình phiền muộn, nếu học cách kiểm soát điều đó bạn sẽ thành công.

**37. Tạo ra những cảnh tượng hấp dẫn (CREATE COMPELLING SPECTACLES)**

- Đừng bao giờ cẩu thả với những điều có thể cảm nhận bằng mắt.
- Mọi người luôn bị ấn tượng bởi vẻ bề ngoài.
 **38. Suy nghĩ những gì bạn muốn nhưng hãy hành động giống những người khác (THINK AS YOU LIKE BUT BEHAVE LIKE OTHERS)

39. Khuấy nước bắt cá (STIR UP WATERS TO CATCH FISH)**
- Ý nghĩa của điều này là làm cho đối phương tức giận hoặc không kiềm chế đuợc cảm xúc, họ sẽ lộ sơ hở và đó sẽ là cơ hội cho bạn.

**40. Coi khinh những thứ miễn phí (DESPISE THE FREE LUNCH)**
- Tự túc sẽ giúp bạn thoát khỏi sự biết ơn với người khác.

**41. Tránh ẩn dưới bóng những con người vĩ đại (AVOID STEPPING INTO A GREAT MAN’S SHOES)**
- Chọn những con đường và phong cách khác nếu bạn là hậu duệ của một người vĩ đại.
 **42. Đánh người chăn cừu thì bầy cừu sẽ chạy tán loạn (STRIKE THE SHEPHERD AND THE SHEEP WILL SCATTER)**
- Đánh trận chém tướng.
 **43. Làm việc dựa trên trái tim và khối óc của người khác (WORK ON THE HEARTS AND MINDS OF OTHERS)**
- Nhắm vào những cảm xúc của con người: yêu, ghét, đố kị….
 **44. Giảm sự phòng bị và hồi mã thương (DISARM AND INFURIATE WITH THE MIRROR EFFECT)**
**45. Thuyết giáo sự cần thiết phải thay đổi, nhưng không được cải cách một lúc (PREACH THE NEED FOR CHANGE, BUT NEVER REFORM TOO MUCH AT ONCE)**
- Cải cách là một con dao hai lưỡi, nếu hợp lí nó tạo ra sự thay đổi tuyệt vời. Còn nếu quá vội vàng nó sẽ gây ra biến động và sụp đổ.

**46. Không bao giờ được xuất hiện quá hoàn hảo (NEVER APPEAR TOO PERFECT)**
- Không bao giờ được đánh giá thấp sức mạnh của sự đố kị. Người có cùng địa vị xã hội với bạn sẽ là người đầu tiên đố kị với thành công của bạn.
- Đối với sự đố kị trá hình bằng những lời chỉ trích, nói xấu, sự tán dương quá mức thì bạn nên trả thù bằng việc bỏ ngoài tai những điều đó.

**47. Không nên vượt quá những gì bạn nên giữ, hãy biết khi nào phải dừng lại (DO NOT GO PAST THE MARK YOU AIMED FOR; IN VICTORY, LEARN WHEN TO STOP)**
- Bản chất của chiến thuật đó là điều khiển điều gì sẽ xảy ra tiếp theo.
- Không có thời điểm nào để dừng lại và bỏ đi hơn là sau chiến thắng

**48. Chấp nhận rằng không có gì là bất biến (ASSUME FORMLESSNESS)**